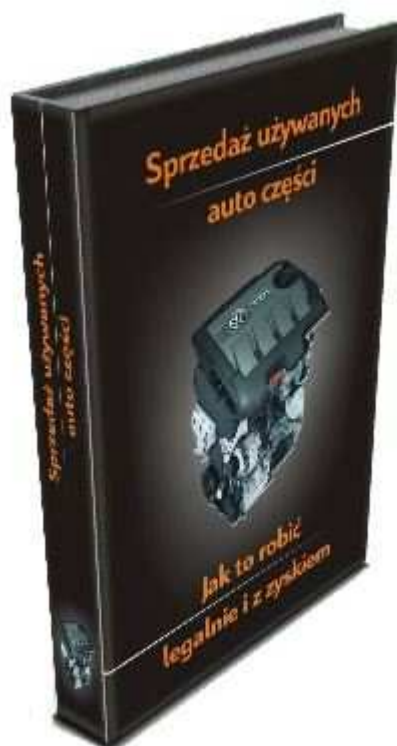


Krzysztof Książak

# Sprzedż używanych części samochodowych



## Jak to robić legalnie i z zyskiem ?

Wersja 2.0

Zawiera uaktualnione informacje  
oraz wzory niezbędnych dokumentów

Niniejszy fragment jest darmowym skrótem pełnej wersji  
i nie może być rozprowadzany  
ani publikowany bez wiedzy i zgody autora.  
W przeciwnym przypadku stanowić to będzie  
naruszenie praw autorskich.

Wszelkie prawa zastrzeżone. Rozpowszechnianie całości lub fragmentu tekstu w jakiegokolwiek postaci bez zgody autora jest zabronione i stanowi naruszenie praw autorskich.  
Copyright 2014 by Krzysztof Książak  
All rights reserved

## Spis tematów;

1. Dlaczego części / dlaczego używane
2. Dlaczego aukcje internetowe to najlepszy sposób na rozpoczęcie sprzedaży?
3. Pierwsze kroki;
  - 3.1. Zakładamy działalność gospodarczą
  - 3.2. Kasa fiskalna, rejestrowanie przychodów
  - 3.3. Księgowość, podatek VAT
  - 3.4. Rejestracja konta firmowego w Allegro.pl
4. Jak to rozpocząć, żeby było legalnie?
5. PCC-3 czyli podatek od czynności cywilno – prawnych
6. Jak robią niektóre firmy chociaż nie zawsze powinny
7. Lista części zakazanych
8. Koszty, przychody zyski czyli ile na tym można zarobić?
9. Strategia sprzedaży – specjalizacja
10. Kanał sprzedaży, promocja, reklama
11. Obsługa klienta, wysyłka

## **Dla kogo przeznaczony jest ten poradnik?**

Poradnik kieruję do wszystkich osób, które chcą się zająć na poważnie handlem używanymi częściami samochodowymi. Jest to zbiór przydatnych informacji z zakresu działania firmy w branży motoryzacyjnej, które dotyczą takich aspektów jak prowadzenie aukcji internetowych, zakładanie działalności gospodarczej, wybór formy rozliczenia z urzędem skarbowym oraz podatku VAT, kosztów rozpoczęcia działalności, strategii sprzedaży, obsługi klienta itp. Obecna wersja poradnika została po blisko dwóch latach zaktualizowana o nową wiedzę i doświadczenia. Po sugestjach i pytaniach czytelników zawarłem również wzory najbardziej przydatnych dokumentów.

Pierwsza część poradnika zawiera informacje dla osób dopiero myślących o założeniu działalności więc pozostałych proszę o wyrozumiałość lub pominięcie pewnych rozdziałów.

Sam kiedyś miałem problem z uzyskaniem kompletnej informacji dlatego krok po kroku opisuję wszystkie etapy.

Jeśli myślisz poważnie o tego typu działalności to gratuluję Ci dobrego wyboru. Po przeczytaniu tego tekstu będziesz bogatszy o wiedzę, której tak długo szukałeś.

## **O autorze**

Nazywam się Krzysztof Książak. Z branżą używanych części samochodowych związany jestem od 2006 roku. Początkowo sprzedawałem części do aut dostawczych w jednej z bydgoskich firm. W 2009 roku założyłem własną firmę „Auto Części Maximus” zajmującą się sprzedażą części do aut grupy VW głównie VW PASSAT B5, GOLF 4 i AUDI A4 B5, A6 C5. Na początku 2012 roku sprzedałem firmę i zająłem się działalnością wyłącznie w internecie.

Jestem właścicielem serwisu internetowego [www.czescivw.pl](http://www.czescivw.pl) – który jest bazą firm sprzedających części do aut grupy VW. Kontakt i obserwacja firm umieszczonych w tym katalogu skutkuje pewnymi wnioskami, które są równie cenne jak moje własne doświadczenia.

Od lipca 2012 współpracuję z niemiecką firmą FS-ZM GmbH jako przedstawiciel handlowy na rynek polski i nabieram doświadczenia w handlu hurtowym częściami używanymi.

Całość moich doświadczeń i zdobytej wiedzy zawarłem w tym poradniku.

# Wyłączenie odpowiedzialności

Zaznaczam, że niniejszy poradnik nie jest poradą prawną ani inwestycyjną i nie należy go tak traktować. Staralem się możliwie najrzetelniej ukazać wymogi stawiane branży używanych części w Polsce i ich podstawy prawne oraz na podstawie moich doświadczeń i obserwacji innych firm skonfrontować to z rzeczywistością. Czytelnik sam ponosi odpowiedzialność za zastosowanie lub też nie zastosowanie zawartej w nim wiedzy.

## 1. Dlaczego części / dlaczego używane?

Dlaczego masz zacząć sprzedawać części i to akurat używane?

Skoro sięgnąłeś po tego typu informacje to nie muszę Cię chyba przekonywać. Nie jest z resztą moim celem przekonywanie wszystkich na siłę jaki to wspaniały i dochodowy biznes. Jest to branża jak każda inna (choć nieco specyficzna) i wymaga dużo pracy zwłaszcza na początku. Na rynku motoryzacyjnym są duże pieniądze ale tam gdzie pieniądze tam jest i konkurencja. Osobiście jednak uważam, że handel częściami używanymi jest o wiele bardziej opłacalny niż nowymi.

Choć trudno w to uwierzyć Polska ma jeden z największych parków samochodowych w Unii Europejskiej. Według raportu PZPM z 2010 roku Polska zajmuje szóste miejsce w Europie pod względem nowych rejestracji. Po naszych drogach jeździ 14,6 mln samochodów. Jest to około 38 aut na sto mieszkańców. Jednak pod względem zakupu nowych aut jesteśmy dużo poniżej średniej. W Unii Europejskiej współczynnik sprzedaży nowych aut na 1000 mieszkańców wynosi 30 sztuk a w Polsce 7.

Samochody nie są bezobsługowe. Trzeba je tankować, myć sprzątać, zmieniać olej, opony no i przede wszystkim naprawiać – wymieniać części. Pomimo wielu firm się tym zajmujących ich fachowość oraz poziom obsługi klienta wciąż pozostawia wiele do życzenia. Na tym rynku jest wciąż sporo miejsca dla nowych firm, które potrafią zdobyć i przekonać do siebie klienta.

Główną zaletą części używanych jest to, że są dużo tańsze od nowych, w związku z czym będzie na nie większy popyt. Oczywiście pewne części z zasady powinno się wymieniać na nowe np. paski, rolki, napinacze, filtry itp. Mimo to większość części używanych nadaje się do ponownego użycia. Poza tym większość „używek” to oryginały a takie są bardziej wytrzymałe i częściej poszukiwane niż nowe chińskie podróbki. Często też kwota jaką możemy otrzymać za używaną ale oryginalną część jest zbliżona do ceny nowego zamiennika kiepskiej jakości. (w skrajnych przypadkach jest nawet wyższa).

Kolejnym argumentem przemawiającym na korzyść części używanych jest możliwość do osiągnięcia zysk. Według mojego doświadczenia i obliczeń zysk z kompletu części z 10-12 letniego auta może wynieść na czysto w zależności od silnika i wyposażenia ok. 160-200% (więcej o tym w kolejnych rozdziałach)

Tymczasem wiele hurtowni części nowych próbuje przejąć też rynek detaliczny co sprawia, że bardzo trudno konkurować z nimi mniejszym sklepom. Niektóre hurtownie sprzedają na aukcjach internetowych klientom detalicznym taniej niż innym firmom przy zakupie hurtowym w siedzibie firmy. Poza tym, żeby uzyskać na początek kilka procent rabatu trzeba dysponować sporą gotówką a średnia marża wyniesie kilka do kilkunastu procent. Sam miałem przypadki, że klienci pytający mnie o cenę danej części ostatecznie kupowali taniej niż ja przy zakupie kilku sztuk w tej samej hurtowni. Niekonsekwencja hurtowników zniechęciła mnie do części nowych i sprawiła, że zająłem się tylko „używkami”.

## 3 – pierwsze kroki

### 3.1 zakładamy działalność gospodarczą

### 3.2 kasa fiskalna, rejestrowanie przychodów

Sprzedając części samochodowe mamy obowiązek rejestrowania przychodów na kasie fiskalnej.

#### **PODSTAWA PRAWNA:**

- ♣ art. 111 ustawy z dnia 11 marca 2004 roku o podatku od towarów i usług (Dz. U. Nr 54, poz . 535 z późn. zmianami)
- ♣ rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 19 grudnia 2008 r. w sprawie odliczania i zwrotu kwot wydatkowanych na zakup kas rejestrujących (Dz. U. Nr 228, poz. 1509)
- ♣ rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 19 grudnia 2008 r. w sprawie zwolnień z obowiązku prowadzenia ewidencji przy zastosowaniu kas rejestrujących (Dz. U. Nr 228, poz. 1510)
- ♣ rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 28 listopada 2008 r. w sprawie

kryteriów i warunków technicznych, którym muszą odpowiadać kasy rejestrujące oraz warunków ich stosowania (Dz. U. Z 2008 r. Nr 212, poz. 1338)

Instalacja kasy rejestrującej przed dokonaniem pierwszej sprzedaży na rzecz osób fizycznych nieprowadzących działalności gospodarczej oraz rolników ryczałtowych obowiązuje m.in. „przy dostawie; silników spalinowych tłokowych wewnętrznego spalania, typu stosowanego w pojazdach mechanicznych (PKWiU 34.10.1), nadwozi do pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep (PKWiU 34.2), części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych i ich silników (PKWiU 34.3)”

Zakup najtańszej kasy (taka w zupełności wystarczy bo nie są nam potrzebne żadne skomplikowane funkcje) to wydatek ok. 900 zł netto / 1100 zł brutto z czego urząd skarbowy może nam zwrócić do 700 zł. Trzeba tylko przed zakupem i ufiskalnieniem kasy przez serwisanta zgłosić taki zamiar w urzędzie skarbowym i pobrać odpowiednie druki lub wydrukować podania przygotowane przeze mnie. Wzór zawiadomienia i wszystkich pism, które należy złożyć w celu otrzymania zwrotu za zakup kasy znajduje się w pełnej wersji.

AUTO CRESCI MAXIMUS  
KRZYSZTOF KSIĄŻAK

miejsowość Bydgoszcz data 12-10-2009

.....  
nazwa i adres podatnika



TRZECI URZĄD SKARBOWY  
W BYDGOSZCZY  
RESTAWA 5  
BYDGOSZCZ  
.....  
data właściwego urzędu skarbowego

## ZAWIADOMIENIE PODATNIKA

Informuję, że z dniem 13.10.2009 rozpoczynam rejestrację sprzedaży na kasie/drukarkę\* fiskalnej (wprowadzam kolejne urządzenie fiskalne)\*  
Kasa/drukarka\* zainstalowana będzie. ....  
Jednocześnie zawiadamiam, iż planuję zamierzać zainstalować do potrzeb mojej działalności .....1..... urządzeń fiskalnych.

**W**

.....  
Książak

\*/niepotrzebne skreślić

## Ważne!!!

Po kilku dniach od ufiskalnienia kasy przez serwisanta otrzymasz z Urzędu Skarbowego list z numerem ewidencyjnym kasy. Numer ten trzeba nanieść w sposób trwały (najlepiej pisakiem) na obudowę urządzenia. Mały drobiazg ale jego brak może kosztować nawet 500 zł.

### 3.3 księgowość, podatek VAT

Jak już wspomniałem warto skorzystać z usług biura księgowego. Nie mamy takiego obowiązku ale prowadzenie księgowości na własną rękę wymaga oprócz biegłej znajomości przepisów podatkowych ciągłego śledzenia zmian, żeby być w temacie na bieżąco.

Usługa biura to na tyle niski koszt, że nie opłaca się tracić naszego cennego czasu. Chcesz przecież sprzedawać części a nie tonąć w papierach.

Sposób rozliczania podatku dochodowego trzeba uzgodnić z księgową. Nie ma tu jednoznacznej odpowiedzi. Dla każdego może być korzystna inna opcja. Zależy to m.in. od tego czy dodatkowo będziesz sprzedawać części nowe lub jeszcze inny asortyment czy też prowadzić jakieś usługi itp. (...)

Wystawianie paragonów nie oznacza automatycznie płacenia podatku VAT. Na początku działalności należy złożyć deklarację w sprawie tego podatku do urzędu skarbowego. Masz do wyboru dwie opcje.;

- ⤴ Płatnik VAT – taka opcja pozwala odliczać VAT od faktur kosztowych i zakupowych ale nakłada też obowiązek płacenia VAT od sprzedaży. Dokumentem sprzedaży jest faktura vat
- ⤴ Podatnik korzystający ze zwolnienia podmiotowego z VAT – w tym przypadku nie można odliczyć podatku od zakupów ale nie trzeba też płacić VAT od sprzedaży. Dokumentem sprzedaży jest rachunek dla sprzedawców zwolnionych podmiotowo z vat.

Z poradnika dowiesz się jaka opcja jest korzystna przy określonych rodzajach zakupów i wielkości przychodu i co trzeba zrobić, żeby (legalnie) płacić najmniejszy podatek.



## 3.4 rejestracja konta firmowego w Allegro.pl

### 4 - jak to rozpocząć, żeby było legalnie?

#### Ustawa o ochronie środowiska

Punktem wyjścia jest tutaj ustawa z dnia 20 stycznia 2005 r. o recyklingu pojazdów wycofanych z eksploatacji. Poniżej najważniejsze fragmenty tej ustawy;

##### **Art. 5.**

1. Zbieranie pojazdów wycofanych z eksploatacji mogą prowadzić wyłącznie przedsiębiorcy prowadzący punkty zbierania pojazdów i przedsiębiorcy prowadzący stacje demontażu.
2. Demontaż pojazdów wycofanych z eksploatacji może być prowadzony **wyłącznie w stacjach demontażu.**

Na początek sprostuję te bzdury wypisywane na forach, że aby sprzedawać używane części samochodowe trzeba mieć stację demontażu. Założenie takiej stacji to według różnych źródeł koszt 1-2 mln zł więc jest to poza zasięgiem większości ludzi.

Rozbieranie całych aut jest nielegalne i może to robić tylko stacja demontażu i nie ma od tego wyjątku. Przyzwyczailiśmy się przez lata do widoku szrotów przy głównych trasach z leżącymi stertami aut, gdzie każdy mógł wejść i wykrocić sobie potrzebną część. Te czasy już minęły i jeśli gdzieś jeszcze coś takiego się znajduje to jest po prostu niezgodne z prawem i niebawem zniknie z krajobrazu. Jest jednak kilka sposobów, żeby sprzedaż używanych części była w pełni legalna;

W ebooku zamieszczam swoje dokumenty oraz opisy następujących procesów ;

#### **Złomowanie auta zarejestrowanego w Polsce**

wzory; zaświadczenie o złomowaniu pojazdu, zaświadczenie o wyrejestrowaniu pojazdu

# Kupno zdemontowanych części od osoby prywatnej wzory; umowa kupna – sprzedaży części

# Kupno gotowych pakietów części od firm wzór; faktura na zakup pakietu części



Menlo Industrial Park  
Rycote Lane  
Thame, Oxon  
OX9 2BQ

T : 01844 268 940  
F : 01844 260 759  
E : [auction@asm-autos.co.uk](mailto:auction@asm-autos.co.uk)  
W: [www.asm-autos.co.uk](http://www.asm-autos.co.uk)

OUR REF.: 1568214

Sales Invoice To: *[Redacted]*



Sales Invoice No: 424128

Sales Invoice Date: 27/01/2010

With reference to the following vehicle:

Model, Make: A4, AUDI  
Reg No.: P62MAV  
Stock Number: 585039  
Colour: Red  
Mileage: 149,146  
Trim Level: 1.8 SE ESTATE  
First Registered: 19/02/1997  
VIN No.: *[Redacted]* Engine No.: AD 246356

Keys  
Stereo  
Log Book  
VIN Plate



	Ex. VAT	VAT @ 17.5%	Inc. VAT
Sold Price	£240.00	£0.00	£240.00
Auctioneer's Premium	£10.00	£1.75	£11.75
Less Already Paid			£0.00
Balance Due			£251.75

#### CONDITIONS OF SALE:

The vehicle is not in a roadworthy condition and is sold with no warranty and without M.O.T. and must not be used on any public highway until it is repaired to a standard which will enable it to be driven on a public road and comply with all legal requirements. You must obtain an M.O.T. certificate before driving the vehicle on a public road or selling it or otherwise dealing with the vehicle. The vehicle is sold as damaged or as an insurance company total loss.

#### DECLARATION BY THE SELLER:

I declare that I am the seller of the above vehicle at the price stated. Input tax deduction has NOT been and will NOT be claimed by me in respect of the vehicle sold on this invoice. This supply is subject to the second hand margin scheme.

Date: 2/2/10 Signature: *[Signature]*

#### DECLARATION BY THE PURCHASER:

I declare that I am the buyer of the motor vehicle described above at the price stated above and I have read and agree to the conditions of sale and that I will inform the DVLC of the change of ownership.

Date: \_\_\_\_\_ Signature: \_\_\_\_\_ Print Name: \_\_\_\_\_

Title to the goods shall remain with the seller until the purchaser has paid for the goods in full.

**NEED SPARE PARTS ???**  
**Contact our Parts Dept – Tel: 01844 268 940**

## **5 – PCC-3 czyli podatek od czynności cywilno - prawnych**

## **6 – jak robią niektóre firmy chociaż nie zawsze powinny**

Rynek używanych części w Polsce nie jest jeszcze do końca ucywilizowany i w praktyce w wielu firmach wygląda to trochę inaczej.

W tym rozdziale do niczego nie namawiam, opisuję tylko jak to wygląda w niektórych firmach, z którymi się zetknąłem.

## **Rozbieranie całych aut z zagranicy.**

## **Rozbieranie całych aut zarejestrowanych w Polsce.**

## **7 – lista części zakazanych**

30 października 2005 r. weszło w życie rozporządzenie Ministra Infrastruktury z dnia 28 września 2005 r. w sprawie wykazu przedmiotów wyposażenia i części wymontowanych z pojazdów, których ponowne użycie zagraża bezpieczeństwu ruchu drogowego lub negatywnie wpływa na środowisko (Dz. U. Nr 201, poz. 1666 i 1667)

Rozporządzenie to zabrania sprzedaży określonych grup używanych części (...)

## **8 - koszty, przychody, zyski czyli ile na tym można zarobić?**

Opisane na podstawie moich autentycznych obliczeń i obserwacji

## **9 - Strategia sprzedaży – specjalizacja**

Wiesz już ile można zarobić na komplecie części, jednak klienci sami po nie nie przyjdą. Zdecydowanie bardziej polecam wystawienie na aukcji wszystkiego co mamy (lub prawie wszystkiego) niż czekanie aż ktoś zadzwoni i o daną część zapyta. Jest kilka części, które na pewno sprzedamy w stosunkowo krótkim czasie np. maska, zderzak, błotniki, lampy, szyba przednia, kompresory klimatyzacji itp ale reszta jeśli tego nie wystawimy może się nie doczekać na nowych właścicieli. Również od Ciebie zależy w jakim stopniu będziesz części demontować. Czy sprzedasz kompletne drzwi za parę złotych więcej niż gołe, kiedy cena samego osprzętu przewyższa dwukrotnie wartość drzwi. Podobnie jest z silnikiem gdzie wartość pompy, turbiny, wtrysków, przewodów, czujników, węży itp. jest 2-krotnie wyższa od gołego słupka. Bardzo ważna jest też wiedza i znajomość części. Jeśli będziesz wiedział, że np. skrzynia biegów z audi a4 pasuje też do a6, passata b5, vw sharana i forda galaxy to zakładając, że Twój klient tego nie wiedzą będziesz miał 5-cio krotnie większą szansę, żeby ją sprzedać. Jednak tym co najbardziej może nam pomóc w zwiększeniu sprzedaży jest specjalizacja czyli wybór modelu lub kilku spokrewnionych modeli, w których będziemy się specjalizować.

Dowiedz się jak zarabiać na częściach więcej niż inni dzięki kilku prostym zabiegom.

## **10 – kanał sprzedaży, promocja, reklama**

## **11 - obsługa klienta, wysyłka**

### **Zakończenie**

Jak widzisz rozpoczęcie takiej działalności nie jest tak skomplikowane jak się niektórym wydaje. Mam nadzieję, że wyjaśniłem dokładnie wszystkie Twoje wątpliwości albo przynajmniej naprowadziłem na właściwy trop. Starłem się opisać wszystkie etapy działalności nawet te, które niektórym wydają się oczywiste ale sam na początku miałem problem ze zdobyciem odpowiedniej wiedzy więc myślę, że każda informacja może się przydać. Nie traktuj tego poradnika jako „instrukcji działania”. Każdą decyzję przemyśl i przekalkuluj czy się opłaca. Starłem się pokazać jak wygląda rzeczywistość w branży używanych części. A jest to branża dość specyficzna. Opisałem kilka legalnych sposobów ale mimo to sądzę, że większość firm handlujących częściami w

Polsce delikatnie mówiąc mocno naciąga przepisy i prowadzi podwójną księgowość. Sam zdecyduj jak chcesz działać.  
Pozdrawiam i życzę powodzenia!

Krzysztof Książak

P.S. Na mojej stronie [www.sprzedazczesci.info](http://www.sprzedazczesci.info) dostępny jest również katalog firm z branży motoryzacyjnej. Jeśli interesują Cię miejsca w Niemczech i Holandii, gdzie można zakupić hurtowo;

- używane auto części
- używane opony
- auta powypadkowe
- motocykle powypadkowe

to powinieneś tam zajrzeć

zapraszam!



[www.sprzedazczesci.info/katalog](http://www.sprzedazczesci.info/katalog)